

ENTERPRISE

MENTORING



By Tiago Camargo
+ Experts

TIAGO CAMARGO

Cristão, Casado, Pai de 3




EDUCAÇÃO ACADÊMICA E SKILLS

- Bachelor of Information System
- PMI PMP International Certificate
- PMI OKR International Certificate
- BPMN Certificate
- CRM Specialist
- ERP Specialist
- Mentoring
- Speaker

CARREIRA

+24 anos de Expertise em Tecnologia da Informação, Inovação, Melhoria de Processos, Alta Performance e Automação.

Certificação Internacional  para atuação em grandes, médias e pequenas empresas. Com +7k horas em comunicação empresarial e profissional.

+14 países com atuação:

-  Brasil (Diversos Estados)
-  USA (Diversos Estados)
-  Canadá (Toronto/Montreal)
-  Argentina (Buenos Aires/Rosário)
-  México (Ciudad de México)
-  Chile (Santiago)
-  Bolívia (Santa Cruz)
-  Colômbia (Bogotá)
-  Paraguai (Asuncion)
-  Venezuela (Caracas)
-  Perú (Lima e San Isidro)
-  Guatemala (Ciudad de Guatemala)
-  Panamá (Ciudad de Panamá)
-  Singapura (Singapura)



Propósito

Ajudar Empresas a conquistar a Excelência com Processos Bem Definidos atingindo Alta Performance através da Tecnologia, Inovação e Agentes de IA, obtendo Resultados Extraordinários De Anos em Meses !!!



People



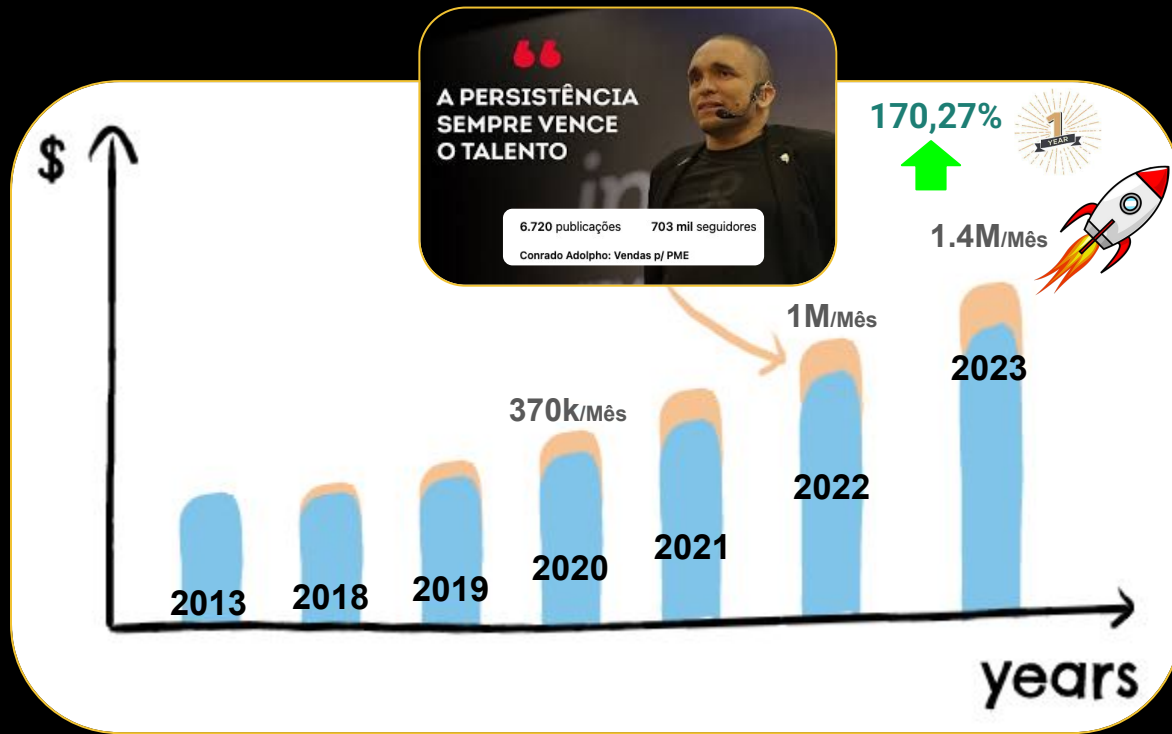
Process



Technology

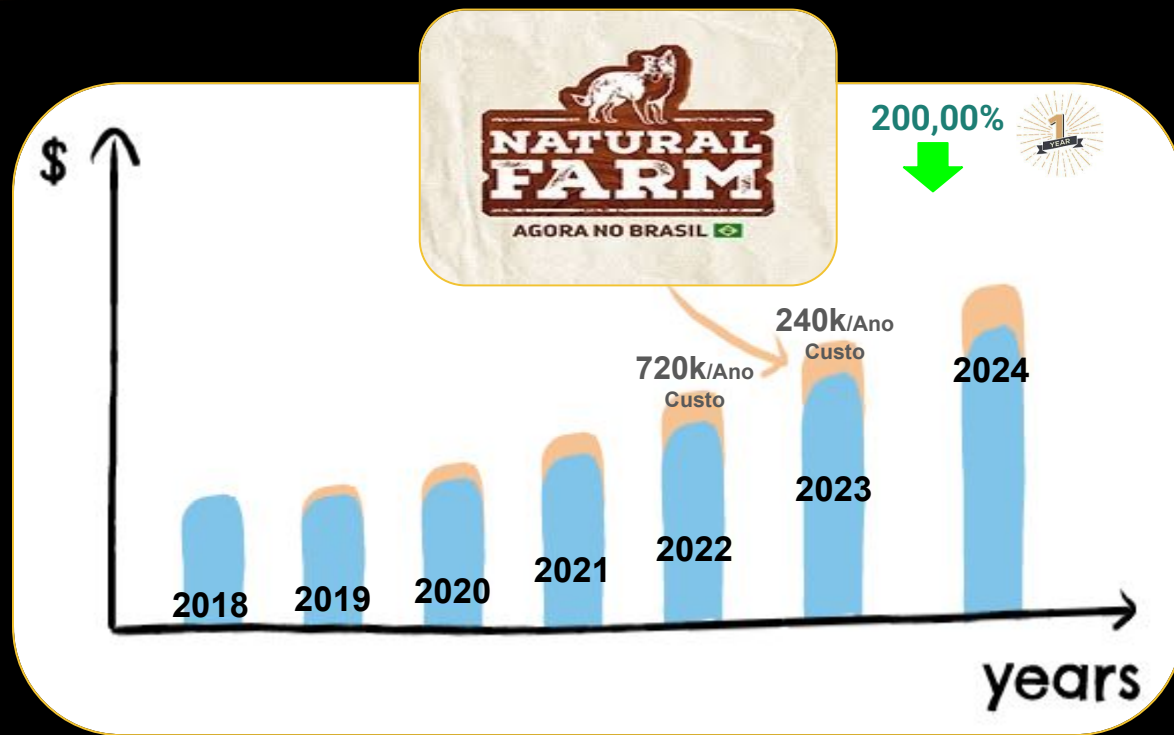


Inspiração de ESCALABILIDADE





Modelo de REDUÇÃO DE CUSTOS



GROWTH



The
WALT Disney
Company



+350 empresas ajudadas



LATAM

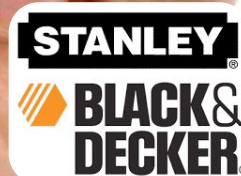
GROWTH



GROWTH



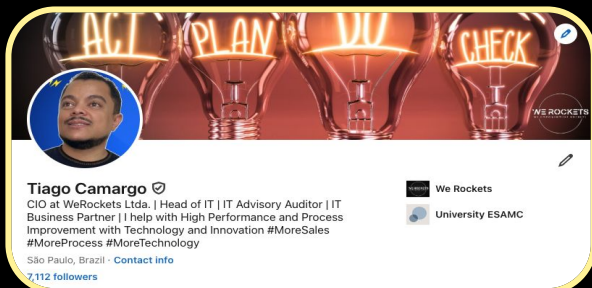
Na sua vida, todo dia.





GROWTH



DEPOIMENTOS



Tiago Camargo 
 CIO at WeRockets Ltda. | Head of IT | IT Advisory Auditor | IT Business Partner | Help with High Performance and Process Improvement with Technology and Innovation #MoreSales #MoreProcess #MoreTechnology
 São Paulo, Brazil · [Contact info](#)
 7,112 followers



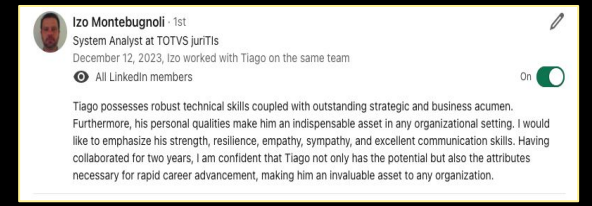
Julio Cesar Martins da Silva - 1st
 Analista Contábil
 January 11, 2024, Julio was Tiago's client
 All LinkedIn members

Profissional de muita competência no qual contribuiu muito com o seu conhecimento junto a equipe, e com o meu crescimento pessoal, conhecimento, na implantação do ERP Protheus Microsiga pela empresa Ima do Brasil.



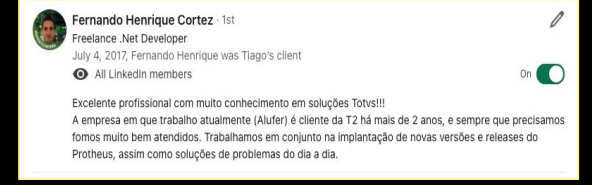
Alberto Jaramillo - 1st
 Information Technology Manager at Energy International Inc.
 December 18, 2023, Alberto was Tiago's client
 All LinkedIn members

I had the pleasure of working with Tiago on a challenging project that required his expertise and creativity. Tiago have demonstrated exceptional technical skills and problem-solving abilities, as he was able to deliver a high-quality product within a tight deadline. He also provided me with valuable guidance and feedback throughout the process, which helped me improve my own skills and confidence.



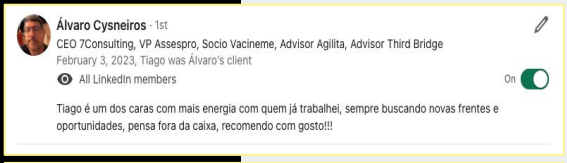
Izo Montebugnoli - 1st
 System Analyst at TOTVS jurTIs
 December 12, 2023, Izo worked with Tiago on the same team
 All LinkedIn members

Tiago possesses robust technical skills coupled with outstanding strategic and business acumen. Furthermore, his personal qualities make him an indispensable asset in any organizational setting. I would like to emphasize his strength, resilience, empathy, sympathy, and excellent communication skills. Having collaborated for two years, I am confident that Tiago not only has the potential but also the attributes necessary for rapid career advancement, making him an invaluable asset to any organization.




Fernando Henrique Cortez - 1st
 Freelance .Net Developer
 July 4, 2017, Fernando Henrique was Tiago's client
 All LinkedIn members

Excelente profissional com muito conhecimento em soluções Totvs!!!
 A empresa em que trabalho atualmente (Alufer) é cliente da T2 há mais de 2 anos, e sempre que precisamos fomos muito bem atendidos. Trabalhamos em conjunto na implantação de novas versões e releases do Protheus, assim como soluções de problemas do dia a dia.



Álvaro Cysneiros - 1st
 CEO 7Consulting, VP Assespro, Socio Vacineme, Advisor Agilita, Advisor Third Bridge
 February 3, 2023, Tiago was Álvaro's client
 All LinkedIn members

Tiago é um dos caras com mais energia com quem já trabalhei, sempre buscando novas frentes e oportunidades, pensa fora da caixa, recomendo com gosto!!!



Marcos Mata - 1st
 Grupo SADA
 June 30, 2017, Marcos was Tiago's client
 All LinkedIn members

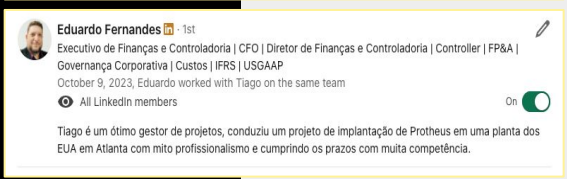
Tiago, grande pessoa e excelente profissional. Possui conhecimento impar de sua area e além de ser muito seguro em suas decisões, consegue transmitir muito confiança em suas atividades.
 Caráter nota 10, é tudo que uma empresa precisa para ajuda-la a conquistar seus objetivos.



Guilherme Belchior - 1st
 Gestão TI Gestão de projetos / Consultor ERP Protheus / Definição e geração de KPIs e relatórios gerenciais / PowerBI / Banco de Dados SQL / Desenvolvimentos em advpl, Java script, nocode, python
 May 18, 2020, Guilherme reported directly to Tiago
 All LinkedIn members

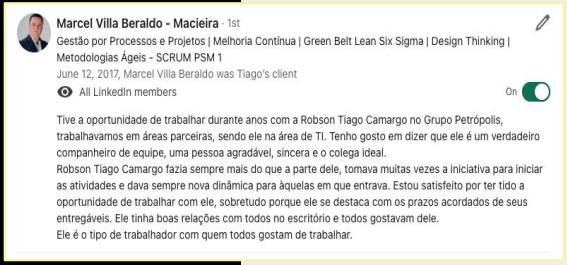
Tive a oportunidade de trabalhar e responder diretamente para o Tiago, um profissional de fácil acesso e totalmente dinâmico, respeitoso com o cliente, parceiros e equipe.

Profissional focado em soluções definitivas. Sempre apoiado com as melhores inovações tecnológicas, além de ser uma ótima pessoa.



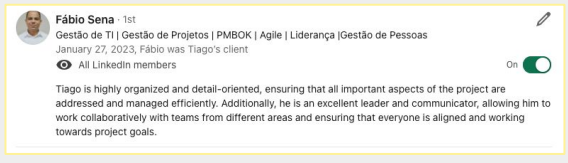
Eduardo Fernandes - 1st
 Executivo de Finanças e Controladoria | CFO | Diretor de Finanças e Controladoria | Controller | FP&A | Governança Corporativa | Custos | IFRS | USGAAP
 October 9, 2023, Eduardo worked with Tiago on the same team
 All LinkedIn members

Tiago é um ótimo gestor de projetos, conduziu um projeto de implantação de Protheus em uma planta dos EUA em Atlanta com mito profissionalismo e cumprindo os prazos com muita competência.



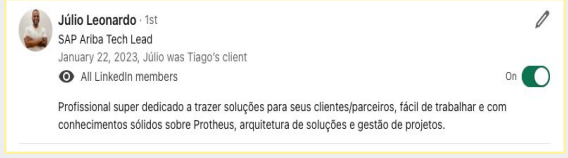
Marcel Villa Beraldo - Macieira - 1st
 Gestão por Processos e Projetos | Melhoría Continua | Green Belt Lean Six Sigma | Design Thinking | Metodologias Ágeis - SCRUM PSM 1
 June 12, 2017, Marcel Villa Beraldo was Tiago's client
 All LinkedIn members

Tive a oportunidade de trabalhar durante anos com a Robson Tiago Camargo no Grupo Petrópolis, trabalhamos em áreas parciais, sendo ele na área de TI. Tenho gosto em dizer que ele é um verdadeiro companheiro de equipe, uma pessoa agradável, sincera e o colega ideal.
 Robson Tiago Camargo fazia sempre mais do que a parte dele, tomava muitas vezes a iniciativa para iniciar as atividades e dava sempre uma dinâmica para aquelas em que entrava. Estou satisfeito por ter tido a oportunidade de trabalhar com ele, sobretudo porque ele se destaca com os prazos acordados de seus entregáveis. Ele tinha boas relações com todos no escritório e todos gostavam dele.
 Ele é o tipo de trabalhador com quem todos gostam de trabalhar.



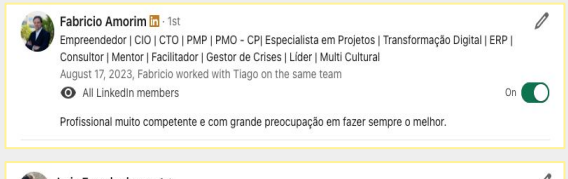
Fábio Sena - 1st
 Gestão de TI | Gestão de Projetos | PMBOK | Agile | Liderança | Gestão de Pessoas
 January 27, 2023, Fábio was Tiago's client
 All LinkedIn members

Tiago is highly organized and detail-oriented, ensuring that all important aspects of the project are addressed and managed efficiently. Additionally, he is an excellent leader and communicator, allowing him to work collaboratively with teams from different areas and ensuring that everyone is aligned and working towards project goals.



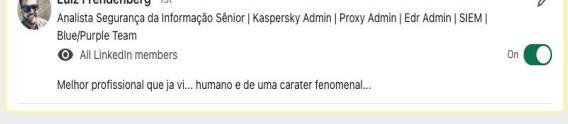
Júlio Leonardo - 1st
 SAP Ariba Tech Lead
 January 22, 2023, Júlio was Tiago's client
 All LinkedIn members

Profissional super dedicado a trazer soluções para seus clientes/parceiros, fácil de trabalhar e com conhecimentos sólidos sobre Protheus, arquitetura de soluções e gestão de projetos.




Fabricio Amorim - 1st
 Empreendedor | CIO | CTO | PMP | PMO - CPI | Especialista em Projetos | Transformação Digital | ERP | Consultor | Mentor | Facilitador | Gestor de Crises | Líder | Multi Cultural
 August 17, 2023, Fabricio worked with Tiago on the same team
 All LinkedIn members

Profissional muito competente e com grande preocupação em fazer sempre o melhor.



Luiz Frenenberg - 1st
 Analista Segurança da Informação Sênior | Kaspersky Admin | Proxy Admin | Edr Admin | SIEM | Blue/Purple Team
 All LinkedIn members

Melhor profissional que já vi... humano e de uma carater fenomenal...



Bruno Lemes de Oliveira - 1st
 Diretor Administrativo | Empresa Municipal Parque Tecnológico De Sorocaba - Empts
 February 3, 2021, Bruno Lemes was Tiago's client
 All LinkedIn members

Profissional competente e de altíssima qualidade.



Jeú Wesley Pereira - 1st
 Analista de Redes Infraestrutura de TI
 June 9, 2017, Jeú Wesley was Tiago's client
 All LinkedIn members

Robson Camargo, Prestou serviços por vários anos na mesma empresa que eu trabalhava, empresa Tyco Flow Control (posteriormente Pentair Valves & Controls) seu sucesso é devido ao foco que ele tem no cliente, sempre procurando atender as necessidades e oferecendo as melhores ferramentas gerenciais voltadas ao ERP Protheus.



METODOLOGIA

Idealize

IPER

Planeje

Execute

Método: 5Y

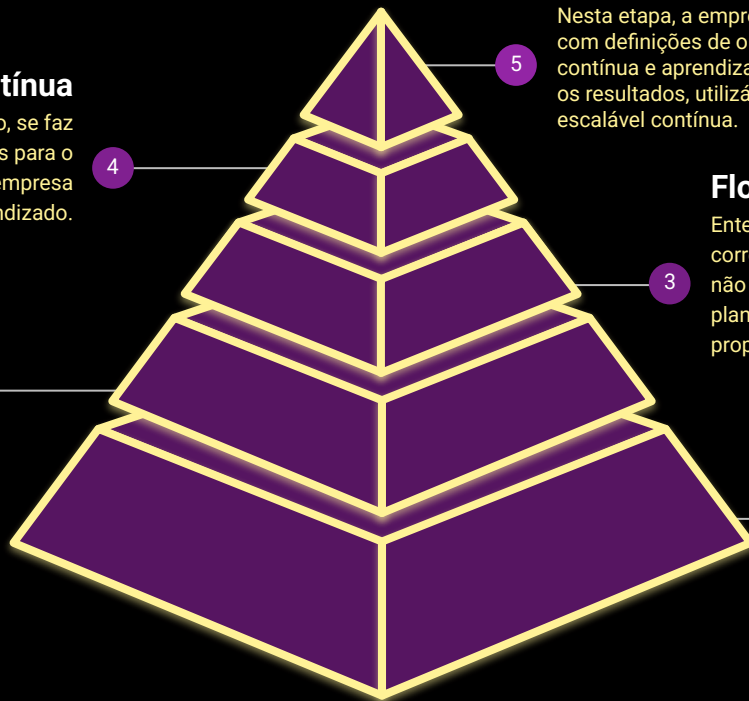
(5 Yosef Phases)

Realize



MÉTODO 5Y

(5 YOSEPH PHASES)



1Y Sonhos

Planejamento / Idealizações

Com base no propósito da empresa, definir os objetivos da mesma, tais com metas, ideais/sonhos e criar um planejamento estratégico e tático para implementação na operação.

3Y Renúncia

Flow do Processo

Entender que no processo haverá ajustes, correções e melhorias. Mas entender que não poderá haver desvios significativos ao planejamento inicial, se mantendo fiel ao propósito e objetivos iniciais.

5Y Desfrute

Análise e Obtenção de Resultados

Nesta etapa, a empresa já seguiu um brilhante jornada, com definições de objetivos, processo, ajustes, melhoria contínua e aprendizado. Agora é o momento de analisar os resultados, utilizá-los visando evolução exponencial escalável contínua.

Melhoria Contínua

Seguindo o flow do processo, se faz necessário melhorias contínuas para o aperfeiçoamento e maturidade da empresa com o aprendizado.

4Y Sabedoria

Fidelização do Planejamento

Tendo o planejamento bem definido, agora é a vez de estruturar as ações baseadas 100% aos objetivos da empresa, sem desvios. Podendo ter um baixo % de variação já previsto na etapa anterior.

2Y Lealdade

A MENTORIA

MindSet de Sucesso 1

Descobertas 2

Planejamento 3

Business Network 4

Pilares da Tecnologia 5

Vendas Previsíveis 6

Análise de Mercado 7

Obtenção os Resultados 8

- Mentalidade de crescimento e resiliência para superar desafios a serem superados. Aprender a pensar ágil como empreendedores e a desenvolver a mentalidade necessária para o sucesso.
- Identificar o cenário atual em que se encontra e descobrir gaps tecnológicos, de processos e gestão que podem ser resolvidos no curto, médio e longo prazo.
- Após entender os cenários, vamos criar planos e objetivos em que devem focar e canalizar todos os esforços para conquistar
- Entender quem são as empresas/pessoas que fazem o seu business estar em crescimento e o que pode ser agregado à eles
- Apresentar as ferramentas de mercado que podem agregar valor no dia a dia do business e que podem agilizar e acelerar os resultados
- Marketing para Vendas Previsíveis. Ferramentas de prospecção (gestão de funis) e controle e análise de valores
- Entender quem faz algo similar a você, identificar pontos fortes e fracos, e definir as fatias desse mercado que devem ser focadas
- Obtenção dos Resultados

CONTEÚDO DE VALOR



Marketing 1

Atendimento ao Cliente 2

Financeiro 3

Contábil/Fiscal 4

RH 5

Ativo / Qualidade 6

Análise de Mercado 7

Ferramentas de Apoio 8

DashBoards e Análise de Dados 9

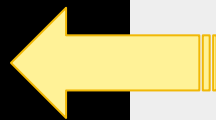


Novos Mercados 10

- Análise e Orientação à Tráfego Orgânico e Pago / Aumento de Autoridade Digital e Vendas
- Análise e Orientação na Pesquisa (NPS) / Qualidade nos atendimentos ao público / caixa / balcão / gôndolas
- Análise e Orientação no Controle de Pagamentos e Recebimentos (Fornecedores e Clientes) / Meios de Pagamentos (Taxas)
- Análise e Orientação de Processo de Fechamento Contábil e Análise Fiscal
- Análise e Orientação do Método de Contratação - Menor Rotatividade - Aumento da Qualidade e Melhoria no Atendimento ao Cliente - Visão de Dono
- Análise e Orientação do Controle de Ativos da Companhia e Como seu produto/serviço é visto no Mercado de um modo geral
- Análise e Orientação de Mercado para pontos fortes e fracos
- Análise e Orientação sobre Tecnologia e Inovação / Sistemas de Vendas / Plataforma de Faturamento e Financeiro / Automações
- Análise e Orientação sobre Sistema de Gestão para Tomada de Decisão
- Análise e Orientação para Identificação de novos investimentos

Trimestral

Encontros Semanais
(24 Encontros)
Mentoria Empresarial
(Processos e Tecnologia)



TEMAS ABORDADOS na MENTORIA:

- 1) MINDSET DE SUCESSO
- 2) DESCOBERTAS
- 3) PLANEJAMENTO
- 4) BUSINESS NETWORK
- 5) PILARES DA TECNOLOGIA
- 6) VENDAS PREVISÍVEIS
- 7) ANÁLISE DE MERCADO
- 8) TESTEMUNHOS



Garantia Total

ROI em 90 Dias



INVESTIMENTO



Vamos dar o
próximo passo
juntos ? 🤝



Entre em Contato:

E-mail: tiago.camargo@werockets.com

Acesse nossas Redes Sociais

